Proyecto:

Equipo:

Problema

2

Lista los 3 top problemas

Alternativas existentes

Como se resuelven hoy en día

Solución

4

Lista las 3 top soluciones

Métricas

8

Define tres o cuatro indicadores para medir

Propuesta de valor

3

Crea una frase que define de forma clara y simple que te hace especial

Concepto de alto nivel

Ventaja especial

9

Que te hace diferente a lo que existe

Canales

5

Como vas a llegar a tus clientes

Clientes

1

Averigua quienes podrian ser tus clientes ideales

"early adopters"

Las características de tus ideales clientes

Estructura de costos

7

Que gastos fijos y variables vas a tener

Flujos de ingresos

6

Estrategia para obtener ingresos, margen, recurrencia...

Lean Canvas esta adaptado de el Business Model Canvas y esta licenciado bajo Crreative Commons Atribution Share Alike 3.0 Un-ported License.

Proceso de Ideación

Experimentos	1	2	3
Cliente			
Problema			
Solución			
Supuesto más riesgoso			
Metodo & Criterio de Exito			
Salir a Validar			
Resultado & Decision			
Aprendizaje			

El canvas de Vixerant esta adaptado del Lean canvas de Ash Maurya y esta licenciado bajo Crreative Commons Atribution Share Alike 3.0 Un-ported License.